



# AU FORUM DU BATIMENT

Plus proche, plus pro

## TECHNICO-COMMERCIAL(E) ITINERANT(E) Spécialiste serrurerie

### VOS MISSIONS :

Rattaché(e) à un Manager Commercial, vous fidélisez et développez un portefeuille clients sur un secteur attribué :

- ✓ Vous prospectez les artisans et les collectivités
- ✓ Vous gérez le cycle de vente de A à Z :  
les techniques de vente n'ont plus de secrets pour vous !
- ✓ Vous analysez les besoins de vos prospects / clients afin de leur présenter une offre adaptée et leur apporter satisfaction
- ✓ Vous reportez vos actions commerciales à votre Manager et vous échangez avec lui pour poursuivre votre montée en compétences

### VOTRE PROFIL :

- ✓ Au-delà d'un diplôme vous avez avant tout un vrai tempérament commercial de chasseur et **vous maîtrisez les produits de la serrurerie et les portes blindées.**
- ✓ Exigeant(e) et ambitieux(se), vous avez envie de réussir et vous êtes prêt(e) à vous investir en conséquence et ainsi prétendre à des évolutions de carrière.
- ✓ Vous êtes très à l'aise avec des interlocuteurs tels que les artisans ou les collectivités, à l'oral, comme à l'écrit. Vous êtes appliqué(e) et rigoureux(se).