



# AU FORUM DU BATIMENT

Plus proche, plus pro

## TECHNICO-COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE Multispécialiste

### VOS MISSIONS :

Rattaché(e) à un Manager Commercial vous fidélisez et développez un portefeuille clients à distance depuis une de nos agences :

- ✓ Vous assurez l'accueil téléphonique des prospects/clients
- ✓ Vous accompagnez et conseillez les clients dans leur choix de produit
- ✓ Vous traitez les demandes de devis et les commandes des clients en respectant la politique de prix définie
- ✓ Vous accompagnez le service Achats afin de vous assurer de la disponibilité des produits
- ✓ Vous assurez le suivi des livraisons client (relation fournisseurs et transporteurs)
- ✓ Vous garantissez suivi de la relation client après le cycle de vente
- ✓ Vous assurez une veille active sur les évolutions en matière de prescription

### VOTRE PROFIL :

✓ De formation technique et/ou commerciale, vous justifiez d'une première expérience réussie de 2 ans minimum dans la vente.

De solides connaissances sur les produits de la quincaillerie font de vous un conseiller hors pair !

✓ Ténacité, sens du service client et esprit de conquête seront autant d'atouts pour réussir à votre poste.

✓ Vous êtes très à l'aise avec des interlocuteurs tels que les artisans ou les collectivités, à l'oral, comme à l'écrit. Vous êtes appliqué(e) et rigoureux(se).