



AU FORUM DU BATIMENT

Plus proche, plus pro

VENDEUR(SE) CONSEIL EN MAGASIN Multispécialiste

VOS MISSIONS :

Rattaché(e) à un Responsable de Magasin :

- ✓ Vous assurez l'accueil physique et téléphonique de nos clients
- ✓ Vous conseillez et préconisez nos produits auprès de nos clients
- ✓ Vous proposez et négociez la vente de produits au client en argumentant et en valorisant leurs aspects techniques,
- ✓ Vous gérez gérer les commandes en organisant leur préparation et en informant le client
- ✓ Vous orienter les clients dans le cadre du service après-vente
- ✓ Vous organiser la présentation des produits et l'animation du magasin pour les mettre en valeur
- ✓ Vous veillez à l'organisation et à la bonne gestion du stock de votre agence

VOTRE PROFIL :

- ✓ De formation technique et/ou commerciale, vous justifiez d'une première expérience réussie de 1 an minimum dans la vente en magasin. La maîtrise des produits de quincaillerie/serrurerie serait une vraie valeur ajoutée.
- ✓ Curieux et appliqué, vous avez le sens du service client et un goût prononcé pour la vente de produits techniques !
- ✓ Vous êtes très à l'aise avec des interlocuteurs tels que les artisans.